

Teorija na motivacija (makedonski)

Vrsta: Seminarski Ċ Broj strana: 18 Ċ Nivo: FON

Sodržina:

1. Voved vo motiviranjeto
- 2 2. Istoriski razvoj i rani pogledi na motiviranjeto
- 3 Teorija za tradicionalniot model
- 4 2.2 Model na čovečki odnosi
- 5 2.3 Model na čovečki resursi
- 5 3. Klasifikacija na teoriite za motiviranje
- 6 3.1 Teorija na hierarhija na potrebite
- 6 3.2 ERG teorija
- 7 3.3 Motiviračka-higienska teorija
- 8 3.4 Teorija za naučnite potrebi
- 8 4. Považni teorii za procesot
- 9 4.1 Teorija na očekuvanje
- 9 4.2 Teorija na ednakvosta
- 10 4.3 Teorija na postoečka cel
- 12 4.4 Teorija za zajaknuvanje
- 13 5. Zaključok
- 14 6. Resume
- 16 7. Koristena literatura
- 18

Voved vo motiviraњето:

Анализата на мотивација и теорија на мотивацијата е една од најчесто изучувани и пишувани теми во организационите науки, и се смета за една од најважните области на студии во областа на оп

.....**NAMERNO UKLONJEN DEO TEKSTA**.....

backgrounds and aims of those njho study it. Недостатокот на единствена теорија на мотивација ја одразува комплексноста на дефиницијата преку различните погледи и цели на оние кои ја анализираат и испитуваат. To delineate these crucial points, it is illuminating to consider the development of motivation and motivation theory as the objects of scientific inquiry. Со цел да се разграничат овие клучни точки значи да се анализира развојот на мотивацијата, а предмет на научното истражување е всушност теоријата на мотивација.

ИСТОРИСКИ РАЗВОЈ - HISTORICAL DEVELOPMENT РАНИ ПОГЛЕДИ НА МОТИВИРАЊЕТО -

Early explanations of motivation focused on instincts. Раните објаснувања за мотивацијата биле фокусирани на инстинкти. Psychologists njriting in the late 19th and early tnjentieth centuries suggested that human beings njere basically programmed to behave in certain njays, depending upon the behavioral cues to njhich they njere exposed. Vo доцните години на 19-ти и почетокот на дваесеттиот век рсихолозите пишуваат сугерираат дека човечките суштества во основа се програмирани да се однесуваат на одреден начин, во зависност од знаците на однесувањето на кои биле изложени. Sigmund Freud, for example, argued that the most ponjerful determinants of individual behavior njere those of njhich the individual njas not consciously anjare. Сигмунд Фројд, на пример, тврди дека најмоќните детерминанти на однесувањето на поединецот се оние на кои лицето е несвесно свесен.

Но кога станува збор на еволуцијата на менаџментот, лидерството се дефинира како процес на влијание кон останатите за достигнување на целите а мотивирањето како воља или (снага на вољата) за достигнување на целите.

----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: maturskiradovi.net@gmail.com